

DIE RICHTIGE ENTSCHEIDUNG FÜR IT-SICHERHEIT

Das Systemhaus Kant & Rothkegel arbeitet seit rund einem Jahrzehnt mit Securepoint zusammen. Im Gespräch erklären Geschäftsführer Benedikt Kant und IT-Administrator Jörg Klepsch, warum das immer noch die richtige Entscheidung ist.



Kant & Rothkegel
COMPUTER UND BÜROSYSTEME

„Security ist mittlerweile eines unserer Kernthemen geworden – das war es vor zehn Jahren noch nicht. Der Bedarf ist spürbar. Wir erleben mittlerweile kein Jahr mehr, in dem nicht einer oder mehrere Kunden von Cyberattacken betroffen ist“, so Benedikt Kant, Geschäftsführer bei Kant & Rothkegel. Von Hannover aus betreut das Systemhaus seit 1991 die IT unterschiedlichster Kunden: Von der Steuerberatungskanzlei oder dem Handwerksbetrieb bis hin zu Großprojekten aus Industrie, Hotelgewerbe oder öffentlicher Verwaltung ist alles dabei. Das Erfolgsrezept, um so verschiedene Kunden langfristig zu binden, beschreibt Kant so: „Verlässlichkeit, Persönlichkeit und den Kunden mitnehmen. Die beste Lösung sieht für jeden anders aus und wir nehmen uns die Zeit, diese gemeinsam herauszuarbeiten.“

DIE BESTE LÖSUNG

Im Bereich IT-Sicherheit heißt „die beste Lösung“ für Kant & Rothkegel seit 2015 Securepoint. Securepoint tauchte auf dem Radar der Verantwortlichen auf, weil das Unternehmen einer der wenigen Anbieter für IT-Sicherheit „made in Germany“ ist. Noch wichtiger war in den Augen von IT-Administrator Jörg Klepsch ein anderes Argument: „Die Zusammenarbeit mit Securepoint lief von Anfang an einfach richtig gut. Wir stehen in engem Kontakt zueinander und ich kenne meine persönlichen Ansprechpartner. Das merkt auch der Endkunde und findet das gut.“

Die Suche nach einem neuen IT-Security-Anbieter startete bei Kant & Rothkegel aus einer technischen Notwendigkeit: Die früher eingesetzte Lösung hielt einfach nicht, was sie versprach. Jörg Klepsch sieht hier einen entscheidenden Unterschied. „Securepoint ist absolut ehrlich, was die Leistungsfähigkeit der Geräte angeht. Auf dem Papier ist das manchmal ein Nachteil, weil andere ihre Werte schönen. In der Praxis ist es ein großer Vorteil. Securepoint war noch nie zu klein dimensioniert, die Aussagen sind einfach verlässlich.“

VERLÄSSLICHKEIT UND ZUSAMMENARBEIT

Bevor er zu Kant & Rothkegel kam, war Jörg Klepsch unter anderem als Trainer für ein internationales IT-Security-Unternehmen unterwegs. Technisch war er mit der Lösung zufrieden. Beim Wechsel zu Kant & Rothkegel erlebte er die Zusammenarbeit mit seinem vorherigen Arbeitgeber dann jedoch als „Chaos“. Und ergänzt: „Ich habe noch nie so eine gute Interaktion mit dem Hersteller erlebt, wie bei Securepoint. Man spricht offen miteinander – auch bei Kritik. Und man wird gehört.“



Benedikt Kant, Geschäftsführer Kant & Rothkegel GmbH

Die gute Zusammenarbeit zwischen Hersteller und Systemhaus bewies sich besonders in den Jahren der Corona-Pandemie. „Wir haben in der Zeit gut 5.000 Menschen das Arbeiten aus dem Homeoffice ermöglicht. Ohne Securepoint wäre das nicht ohne weiteres möglich gewesen“, erinnert sich Geschäftsführer Kant. Mit Blick auf gut zehn Jahre Partnerschaft ergänzt er: „Wir hatten keinen Anlass, an unserer Entscheidung zu zweifeln!“

ZUSAMMENFASSUNG

Mit der Entscheidung für Securepoint hat Kant & Rothkegel sich als Spezialist für IT-Sicherheit positioniert und konnte seinen Kunden neue Lösungen anbieten. Starke IT-Security, der direkte Austausch und der fachkundige Support aus Deutschland haben das Systemhaus seitdem in seiner Wahl bestätigt. Die langfristige Kooperation garantiert auch den Endkunden die zuverlässige und verantwortungsvolle Absicherung ihrer IT-Infrastruktur.

Systemhaus-Partner**KANT & ROTHKEGEL GMBH**

Webseite: kant-rothkegel.de | E-Mail: info@kant-rothkegel.de | Telefon: 0511/34878-0